



Plan de acción de 90 días



PRUÉBALO POR 9 DÍAS Y LO AMARÁS

Rétate, comienza un estilo de vida saludable y toma el control de tu transformación.



PLAN DE ACCIÓN DE 90 DÍAS

CONTENIDO

• Ten siempre muy claro tu “Porqué”	02
• Visualiza tu “Porqué”	03
• Crea tu visión en un mural	04
• Un Negocio que se Ajusta a tu Vida	05
• Conectar con la mentalidad correcta	06
• Mentalidad para el éxito	07
• Cuatro pasos para conectar	09
• El Arte del Cierre	10
• Utiliza estas herramientas	11
• Plan de acciones diarias	12
• Tu Lista: “¿A quién conoces?”	13
• Conecta con tu historia de 30 segundos	14
• Haz seguimiento y resuelve objeciones	16
• Haz que tus nuevos miembros comiencen	17
• Haz reconocimientos a tu equipo	18
• Plan de Compensación de Equipo Isagenix	20
• Ejemplo: Tú Compartes, Ellos comparten, Repite™	22
• Notas	24
• Comprométete y ponte en acción	27
• Desarrolla tu plan de actividades	28
• Establece una agenda	31
• Semanas del Plan de Acción de 90 Días	33
• Asiste a los 3 Grandes Eventos de Isagenix	34
• Mensaje del departamento de Conformidad	35
• Programas vitales	36
• Información clave acerca de la membresía Isagenix	37

TEN SIEMPRE MUY CLARO TU “PORQUÉ”

COMIENZA AQUÍ Y SUMÉRGETE EN TU “PORQUÉ”

Un porqué bien establecido te puede ayudar a superar obstáculos imprevistos y te servirá de guía para priorizar tu tiempo, tu enfoque y tus talentos.

Responde a las siguientes preguntas para aclarar tu "porqué".

1. ¿Qué cambios harías para sentirte realmente satisfecho en tu vida?

2. ¿Qué necesitarías hacer para mejorar tu vida o estilo de vida? ¿Cómo se notarían esos cambios?

3. ¿Qué es lo que te emociona? ¿Qué te apasiona?

4. Si pudieras diseñar tu vida, ¿Cómo sería? ¿Cómo te sentirías?

5. Si tuvieras todos los medios necesarios, ¿Dónde harías el mayor impacto? (Familia, salud, ingresos, etc.)

6. ¿Cómo sería esa vida y qué sentirías al llevar esa vida?

VISUALIZA TU "PORQUÉ"

Escribe un objetivo para cada categoría en los siguientes círculos para comenzar a visualizar cómo será tu vida y lo que sentirás cuando determines tu "porqué".

MIS OBJETIVOS PERSONALES DE TRANSFORMACIÓN

.....
.....
.....

¿Cómo sería y qué sentirías al alcanzar tu objetivo?

.....
.....
.....

Alcanzada el (fecha):

MI OBJETIVO DE CONTRIBUCIÓN

.....
.....
.....

¿Cómo sería y qué sentirías al alcanzar este objetivo?

.....
.....
.....

Alcanzada el (fecha):

OBJETIVOS PERSONALES FINANCIEROS

.....
.....
.....

¿Cómo sería y qué sentirías al alcanzar este objetivo?

.....
.....
.....

Alcanzada el (fecha):

MI OBJETIVO DE EQUIPO

.....
.....
.....

¿Cómo sería y qué sentirías al alcanzar este objetivo?

.....
.....
.....

Alcanzada el (fecha):

¡Haz el mismo ejercicio con otros objetivos que tengas y planees alcanzar!

Declaración de tu misión personal

1. ¿Qué es importante? ¿Qué o a quién valoras? ¿Cómo se relaciona tu vida con esos aspectos?
2. ¿A dónde quieres llegar? (Espiritualmente, mentalmente, físicamente, en tu profesión o con tu familia).
3. ¿Cómo sería tu mejor escenario?
4. ¿Cómo quieres actuar? ¿Cómo quieres que te describa la gente?
5. ¿Qué legado quieres dejar a los demás? Imagínate el mundo dentro de 100 años. ¿Cómo sería el impacto que dejaste?

Escribe la declaración de tu misión personal

Mi misión es

...para poder servir

...de tal forma que

CREA UN MURAL CON TU VISIÓN

Crea una visión poderosa para tu futuro y coloca un mural con tu visión donde lo puedas ver todos los días.

PASO 1: ANOTA TUS OBJETIVOS

PERSONALES

Desarrollo propio - Crecimiento espiritual - Educación - Bienestar - Aspecto físico - Pasatiempos

PROFESIÓN Y FINANZAS

Ingreso ideal - Lo que te apasiona - Objetivos de inversión - Plan de ahorros - Amistades - Actividades diarias

AVENTURA Y DIVERSIÓN

Lugares que quieres visitar - Tu casa - Compras que has soñado - Objetivos de vacaciones

CONTRIBUCIÓN

Apoyo a organizaciones - Causas que valen la pena - Voluntariado - Oportunidades en la comunidad

PASO 2: REÚNE LOS MATERIALES

PASO 3: RECORTA IMÁGENES, CITAS CÉLEBRES Y PALABRAS CLAVE QUE SE RELACIONEN CON TUS OBJETIVOS

PASO 4: ORGANIZA LAS IMÁGENES

PASO 5: COLOCA EL MURAL EN UN LUGAR VISIBLE

PASO 6: ¡LEE TU MURAL TODOS LOS DÍAS! VISUALIZA TUS OBJETIVOS



UN NEGOCIO QUE SE AJUSTA A TU VIDA

Primero que nada, haz a un lado las distracciones y elabora una agenda que te permita concentrarte exclusivamente en dos tipos de actividades:

Actividades que generan ingresos - Actividades que aumentarán tus ingresos mediante la expansión de tu base de Clientes o volumen de ventas.

- Compartiendo las herramientas Isagenix y dando seguimiento.
- Realizando una presentación en casa.
- Ayudando a un nuevo Cliente a escoger su primer paquete o sistema.
- Aprendiendo o compartiendo el ejemplo: Tú Compartes, Ellos comparten, Repite.
- Creando un interés específico en las redes sociales.

Desarrollo personal y del equipo - Actividades que funcionan de apoyo para tu negocio pero no tiene resultados directos en el crecimiento del equipo, ni aumenta el volumen de negocio (VN).

- Haciendo un reconocimiento a un miembro del equipo en las redes sociales.
- Llevando puestos accesorios de Isagenix en público.
- Estableciendo tu agenda de actividades.
- Creando un mural de visión.
- Asistiendo a los eventos.

FÓRMULA DE ENFOQUE RECOMENDADA

$$\begin{array}{r} 80\% \text{ Actividades que generan ingresos} \\ + 20\% \text{ Desarrollo personal y de equipo} \\ \hline 100\% \text{ Enfoque en éxitos constantes} \end{array}$$

NOTAS:

CONECTA

Este negocio se basa en CONECTAR y desarrollar relaciones con nuevos clientes.

LA MENTALIDAD CORRECTA

- **No se trata de ti, sino de ellos**

Simplemente estás teniendo una conversación con la intención de conocer a alguien. Haz preguntas abiertas y descubre qué es lo que le interesa a la persona.

- **No sigas un esquema. Demuestra interés, no pretendas ser interesante.**

Solo debes ocupar un 20 por ciento de la conversación. Construye confianza escuchando.

- **Tu postura y tu mentalidad dictan las de ellos**

Habla a partir de la confianza y sé positivo.

- **Sé realmente auténtico**

¿Estás siendo abierto y auténtico? Si no es así, ¿Cómo puedes esperar que otras personas sean abiertas contigo? ¿Qué puntos débiles tienes, que puedan impedir que te identifiques mejor con otras personas? Antes de que alguien muestre interés en los productos, primero debe tener una conexión con quien tú eres.

¡ESTABLECE LA MENTALIDAD CORRECTA!

UNA MENTALIDAD ESTANCADA VERSUS UNA MENTALIDAD EN CRECIMIENTO

¿Cuál de las dos es la tuya?

De acuerdo con Carol S. Dweck, Doctorado en la Universidad de Stanford, hay dos tipos de mentalidades:

Mentalidad estancada = aparentas inteligencia a toda costa, no trabajas ni practicas mucho. Al enfrentar obstáculos, los evades y ocultas tus deficiencias

Mentalidad en crecimiento = ¡Aprende, aprende, aprende! Trabajas con pasión y dedicación; el esfuerzo es la clave. Reconoces tus errores y enfrentas tus deficiencias.

“ Desde que empecé mi profesión en el mercadeo en red, he recibido miles de negativas, pero también muchas aceptaciones... Las aceptaciones construyeron mi negocio, las negativas construyeron mi carácter. Cuando puedes sonreír, marcar el teléfono de tus conocidos y recibir 30 negativas pero seguir marcando hasta obtener algunas aceptaciones: eso es carácter. Cuando alguien me dice que no, eso me indica que no tiene suficiente información. Esto lo denomino "saber": ellos me dicen "no", ya que no saben lo suficiente. ”

– Jimmy Smith



Dos mentalidades

Carol S. Dweck, Doctorado en la Universidad de Stanford

Mentalidad estancada

La inteligencia es estática



Conlleva el deseo de parecer inteligente y por lo tanto una tendencia a...

...evitar retos



RETOS

...rendirse fácilmente



OBSTÁCULOS

...considerar el esfuerzo como improductivo o algo peor



ESFUERZO

...ignorar comentarios negativos que son útiles



CRÍTICAS

...sentirse amenazado por el éxito de otras personas



ÉXITO DE OTRAS PERSONAS

Como resultado, quizás se estancan prematuramente y no alcanzan su máximo potencial

Todo esto confirma una **visión determinista del mundo**

Mentalidad en crecimiento

La inteligencia puede ser desarrollada



Conlleva un deseo de aprender y por lo tanto una tendencia a...

...asumir retos



...persistir al enfrentar obstáculos



...ver el esfuerzo como el camino a la maestría



...aprender de las críticas



...descubrir lecciones e inspiración en el éxito de otras personas



Como resultado, los éxitos alcanzados son mayores

Todo esto les proporciona un **mayor entendimiento de lo que es el libre albedrío**

CUATRO PASOS PARA CONECTAR

PASO 1: ESCUCHA

Utiliza el método F.O.R.M. para encontrar soluciones que se adapten a sus necesidades. Recuerda, es importante desarrollar relaciones.

- F - Familia
- O - Ocupación
- R - Recreación
- M - Motivación

“¿Cómo te va en tu trabajo?”

“¿Qué harías si tuvieras más tiempo disponible?”

“Si el dinero y el tiempo no fueran problema, ¿que harías o que tendrías?”

Si alguien te hiciera las mismas preguntas, ¿sabrías decir quién eres, que te hace feliz y cuáles son tus objetivos?

“ Si quieres una mejor respuesta, haz una mejor pregunta. ”

PASO 2: CONTACTAR

EJEMPLOS DE PREGUNTAS PARA COMENZAR A CONECTARTE

“Si te pudiera enseñar la forma de lograrlo (con base en su solución o necesidades), ¿te interesaría?”

“¡Me gustaría mucho contarte más acerca de esto! Te enviaré un mensaje privado o un mensaje de texto. ¿Cuál es tu número telefónico?”

PASO 3: PROGRAMA

La programación se puede hacer uno a uno, en persona, por teléfono, mediante un chat de video o por invitación a una presentación. Evita la palabra “cita” porque puede dar la idea de que estás “presionando”.

Programa una hora para reunirse en persona, por teléfono o por chat de video para saber cuáles son sus necesidades y compartir las soluciones que puedes ofrecerles.

“Hablemos un poco más de cuáles son tus objetivos (o de un objetivo específico que haya compartido contigo). ¿Te parece bien mañana a las (hora 1) o a las (hora 2)?...¡Fantástico! Te voy a hablar de todo y a contestar las preguntas que tengas”.

PASO 4: COMPARTE

Usa las herramientas para compartir Isagenix de acuerdo a sus objetivos. Consulta en la página 11 la lista de herramientas y dónde encontrarlas.

CONSEJO IMPORTANTE: Comparte el video “Hoy es el día” que se encuentra en la página de Isagenix Colombia en YouTube. Dile, “Voy a enviarte un texto con un corto video. Te mostrará un poco más de lo que se trata Isagenix, y te cuento lo demás cuando nos reunamos”.

Utiliza herramientas disponibles para compartir Isagenix con tu grupo, a través de tu **Oficina Virtual del Asociado** o a través de **Co.NegociosIsagenix.com**

EL ARTE DEL CIERRE

Cuando llegue el momento de crear la cuenta de tu nuevo Miembro y procesar su primer pedido, no te asustes o intimides porque se trata de un asunto financiero. Recuerda que estás ayudando a alguien a convertirse en lo mejor de sí mismo. Simplemente has compartido lo que te ha funcionado y estás ayudando a que esa persona tenga también una experiencia increíble.

Prueba utilizar algunas de las frases de cierre, usadas por los mejores líderes y encuentra las que funcionen mejor para ti.

EJEMPLOS DE GUIONES PARA CERRAR DE NUESTROS LÍDERES

“ ¡Me siento emocionada de darte la bienvenida a la increíble familia Isagenix! ”

- Tanya Kirkpatrick

“ ¿Cuál plan parece ser el mejor para ti? ”

- Zach y Eden Slobin

“ Como yo lo veo, tienes tres opciones. La primera es llevar tu estilo de vida como hasta ahora, sin un plan sólido. La segunda es no hacer nada y nada cambiará. Y la tercera que es incorporar este sistema a tu vida diaria y probarlo con mi ayuda. ”

- David & Angelike Norrie

“ ¡Me da mucho gusto por ti! No te vas a arrepentir de haber dicho que sí. ¿Con qué sabores comenzamos? ”

- Trudy Maples

UTILIZA ESTAS HERRAMIENTAS

Co.Negociosagenix.com: navega esta página y conoce en detalle qué herramientas están disponibles para que conozcas y compartas la oportunidad de negocio Isagenix. Obtén conceptos básicos, entrenamiento y una hoja de ruta que te permitirá dirigir tus esfuerzos de una mejor manera.

Oficina Virtual del Asociado: ingresa a tu oficina personalizada Isagenix y relaciónate con los recursos que tienes disponibles para el desarrollo de tu negocio, conoce en detalle los incentivos y promociones que Isagenix tiene vigentes durante diferentes momentos del año, (sección incentivos y promociones), administra tu negocio y realiza órdenes o inscripciones que te permitan unir a más personas a esta extraordinaria oportunidad.

Video de **"Hoy es el día":** Despierta el interés de tu nuevo miembro y activa su pasión por alcanzar sus objetivos.

Video de **"Vive la Experiencia Isagenix":** Proporciona información más detallada acerca de nuestra línea de productos Isagenix desde una dinámica y sencilla explicación.

STARTYourLife.com*: Comparte con personas de 18 a 35 años acerca de una comunidad enorme y solidaria, cuyo propósito es que ellos tomen control de sus propias vidas.

HERRAMIENTAS PARA COMPARTIR EN PERSONA

Reunión de Oportunidad Isagenix: lleva a cabo una presentación con este rotafolio para compartir nuestras soluciones de bienestar físico y financiero. Cómpralo desde tu Oficina Virtual del Asociado.

Oficina Virtual del Asociado (OVA): Descarga materiales de formación, prospección e invitación a las diferentes soluciones que Isagenix tiene para ti (sección recursos).

Presenta tu Negocio en 4 pasos: (Co.Negociosagenix.com): esta herramienta te permitirá presentar Isagenix de manera sencilla en un corto tiempo; llévala contigo en todo momento.

Catálogo de Productos Isagenix

HERRAMIENTAS DE APOYO PARA TU EQUIPO

- **Co.Negociosagenix.com:** Descarga herramientas de formación, folletos promocionales y videos de formación.
- **Lista de verificación de Nuevo Miembro** (Se puede descargar de Co.Negociosagenix.com).
- **Entrenamientos Virtuales y presenciales** (Consulta nuestros eventos en Facebook).
- **Blog de Noticias y Reconocimientos (IsagenixColombia.com):** mantente conectado con información acerca del estilo de vida Isagenix y sus mejores promociones de producto.
- **Reportes comerciales de la Oficina Virtual** (sección reportes).
- **RetolsaBodyCO.com:** ingresa a esta página y conoce los detalles del incentivo más reconocido de Isagenix globalmente... Invita y sé parte de la Transformación de muchas más personas.



PLAN DE ACCIONES DIARIAS

CONSEJO IMPORTANTE: Si en algún momento te sientes estancado, revisa la lista de verificación de tu plan de acción para encontrar una solución.

- Sé el producto de los productos.
- Desarrolla interés de por lo menos tres personas.
- Comparte Isagenix por lo menos con tres personas diariamente.
- Haz seguimiento a las personas que dijeron “no” o “no por el momento”.
- Comparte algo en línea o en persona para despertar interés.
- Utiliza las herramientas para presentar Isagenix en línea o en persona (2 a 3 veces por semana).

DISTRACCIONES

Estas son las cosas que hacemos cuando nos enfocamos en los objetivos que queremos alcanzar. Escribe tres cosas que no te permiten cumplir tus objetivos o que te distraen de ellos. Reflexiona en tus actividades que generan ingresos e identifica lo que te impide llevarlas a cabo. ¿Qué puedes descartar?

“ Establecer tus propias metas es el primer paso para transformar lo invisible en visible. ” – Tony Robbins

CONECTA

COMPARTE TU LISTA: “¿A QUIÉN CONOCES?” CON LAS CONEXIONES QUE YA TIENES

QUIÉN ES TU:

Compañero de trabajo

›

Estilista

›

Doctor

›

Dentista

›

Quiropráctico

›

Agente de bienes raíces

›

Mecánico

›

Diseñador de Moda

›

Contador

›

Manicurista

›

Contratista

›

Veterinario

›

Terapeuta o masajista

›

Agente de seguros

›

A QUIÉN CONOCES QUE ESTÉ O SEA:

Consciente de su alimentación

›

Con poco tiempo para alimentarse o llevar un buen estilo de vida

›

Emprendedor

›

Positivo y extrovertido

›

Padre que se queda en casa

›

Bilingüe

›

Viajero internacional

›

Propietario de negocio

›

Muy activo en las redes sociales

›

En tu escuela

›

A medida que tengas contacto con tus conexiones, asegúrate de anotar o guardar las conversaciones de manera que puedas revisar lo que hablaste con ellos, evaluar sus objetivos y darles un auténtico seguimiento.

CONECTA CON TU HISTORIA DE 30 SEGUNDOS

COMPARTI TU HISTORIA "DE LA MANERA CORRECTA"

Contar tu historia es una de las formas más efectivas de promover tu negocio independiente con Isagenix. Nos encanta que Isagenix despierte tu pasión y emoción, pero asegúrate de compartir tu éxito de manera precisa y sin exageraciones.

SIEMPRE ASEGÚRATE DE QUE TU HISTORIA:

- Sea precisa y verdadera.
- Ofrezca expectativas razonables.
- NUNCA sugieras que los productos sirven para tratar, curar o prevenir ninguna enfermedad.
- NUNCA prometas, insinúes o garantices resultados físicos o económicos, tales como peso, medidas, grasa, etc. Isagenix es un soporte para tu nutrición y estilo de vida.

MI HISTORIA EN 30 SEGUNDOS

1. Antes de Isagenix:

2. Supe de Isagenix por medio de:

3. He estado usando los productos por:

4. Como resultado, actualmente soy/me siento/estoy:

5. Ahora siento/creo/pienso que:

CONECTA CON TU HISTORIA DE 30 SEGUNDOS

EJEMPLO DE UNA HISTORIA DE 30 SEGUNDOS SIN EXAGERACIONES

"Yo era una persona que no tenía tiempo para prácticamente nada, pasaba todo el tiempo en la oficina y no tenía oportunidad de ejercitarme ni alimentarme correctamente pero una amiga me invito a probar los productos ISAGENIX y los incorporé a mi alimentación, decidí que debía cambiar mi vida por lo que además de consumir los productos Isagenix comencé a alimentarme mejor e inicié una actividad física (yoga) mi vida cambió, me siento y me veo como yo quiero".

REÚNE TODO

Ahora que ya llenaste la plantilla, escribe tu historia de 30 segundos a continuación.

Revisa la historia de 30 segundos que acabas de escribir. Si lo deseas, escríbela otra vez. Si quieres hacerle algún cambio, escribe la nueva versión a continuación.

CONECTA

HAZ SEGUIMIENTO Y RESUELVE OBJECIONES

¿Necesitas ayuda para resolver objeciones? Utiliza "Siento, sentí, encontré"

Cuando compartes Isagenix, lo más probable es que te hagan preguntas y que tengan objeciones. Una forma eficaz de tratar las objeciones es escuchar y demostrar que las entiendes. Prueba el método "Siento, sentí, encontré". Por ejemplo, puedes decir:

"Entiendo cómo te sientes. Yo también tenía dudas al comprar un Sistema que complementara mi alimentación durante 30 días. Cuando encontré Isagenix, decidí empezar a consumir estos productos y descubrí que me sentía mejor; mientras dirigía mis esfuerzos hacia una excelente oportunidad de negocio".

NOTAS:



CONECTA

HAZ QUE TUS NUEVOS MIEMBROS COMIENCEN

Apoyar a tus Clientes es distinto que apoyar a tus constructores de negocio, cada uno necesita que lo guíes de distintas maneras. Comienza por revisar con cada nuevo miembro la Lista de Verificación de Nuevo Miembro que se encuentra en Co.Negociolsagenix.com.

CREA CLIENTES PARA TODA LA VIDA

Mantén siempre contacto con tus Clientes una vez que hayan recibido su primera caja de productos Isagenix. Cerciérate de estar disponible para responder a sus preguntas y explicarles cómo utilizar sus nuevos productos. Motiva a tus nuevos Clientes a registrarse al Reto IsaBody[®] para darles la máxima experiencia y mantenerlos motivados y así comprometidos con sus objetivos personales.

Ayuda a tus clientes a lograr el mejor comienzo posible con la Lista de verificación de nuevos Miembros (disponible en Co.Negociolsagenix.com).

FOMENTA RESPONSABILIDAD

Sé un entrenador enfocado en la responsabilidad ayudando a los miembros de tu equipo a mantenerse comprometidos con los objetivos de su Plan de Acción de 90 Días.

CONECTAR

¿CÓMO DEMOSTRAR LIDERAZGO?

- Contáctate y conéctate con constructores de negocio y clientes.
- Apoya a los miembros del equipo organizando reuniones en casa.
- Conéctate con todo el equipo de negocios en redes sociales para crear una comunidad en materia de recursos.
- Crea una comunidad en las redes sociales específicamente para ayudar a tus Clientes con los productos y dar asistencia. Esto debe ser independiente de tu comunidad de negocios.
- Dirige a tus constructores de negocio a las herramientas disponibles, a través de la sección Recursos de la Oficina Virtual del Asociado o Co.Negociosagenix.com.

HAZ RECONOCIMIENTOS A TU EQUIPO

¡Comparte tu gratitud por todo lo que hacen los miembros de tu equipo! Agradece el impacto que tiene cada persona en crear cambios positivos en todo el mundo ¡Celebra sus esfuerzos y logros, sin importar cuán grandes o pequeños sean!

CÓMO CELEBRAR LOS ESFUERZOS Y ÉXITOS DE TU EQUIPO

- Tarjetas escritas a mano
- Publicaciones en las redes sociales
- Llamadas de Reconocimiento
- Reconocimiento en una reunión

LA GRATITUD ES NUESTRA ACTITUD

PLAN DE COMPENSACIÓN DE EQUIPO ISAGENIX

NOTA DEL CREADOR DEL PLAN DE COMPENSACIÓN DE EQUIPO ISAGENIX, JIM COOVER

En pocas palabras, Isagenix ha obtenido éxito internacional como una compañía líder en nutrición y bienestar ya que recompensa a sus miembros leales por compartir su experiencia Isagenix con otras personas. Después de todo, el mercadeo voz a voz es algo que hacemos de manera natural y es algo altamente valorado. Es algo que hacemos de manera natural siempre es altamente valorado. Es por eso que desarrollamos el Plan de compensación de Equipo Isagenix, uno de los mejores de la industria.

El Plan de Compensación de Equipo Isagenix se creó sobre principios financieros sólidos y para ser duradero. Desde el 2002, Isagenix ha ayudado a cientos de miles de personas a ganar dinero extra, miles de los cuales han recibido más de US \$100,000 y cientos más que han recibido más de US \$1 millón desde que se unieron ¡Y seguimos creciendo con fuerza!

El Plan de Compensación Isagenix, acompañado de muchas promociones de Isagenix, está diseñado para recompensarte en todos los niveles de crecimiento de tu negocio. Puedes sacarle provecho a los bonos de Avance de Rango, Introducción de Producto, Liderazgo y otros para tener ganancias diarias, semanales y anuales, mientras construyes tus equipos de ventas de la izquierda y la derecha. ¡Cuando comienzas a obtener “Ciclos”, puedes ganar un ganancia residual y beneficios adicionales a medida que avanzas de rango!

¡Por tu éxito!



Jim Coover

Presidente y Director Ejecutivo de Isagenix



“En ningún caso ISAGENIX garantiza un cierto nivel de ganancias a los Asociados Independientes por el desarrollo de la oportunidad de negocio, toda vez que se trata de una actividad comercial independiente que desarrollan de forma autónoma.”

Para recursos adicionales sobre cómo obtener ingresos con Isagenix, visita Co.Negociolsagenix.com y revisa la Información clave sobre la membresía Isagenix en la página 36.

PLAN DE COMPENSACIÓN DE EQUIPO ISAGENIX

LO MÁS IMPORTANTE

¡No te apresures!

Piensa en la última vez que compraste un producto nuevo. Cuando te entregaron el recibo, ¿el vendedor también te preguntó si estabas listo para recomendar a todas tus amistades este producto? ¡Seguramente no!

No hay necesidad de explicar de inmediato todos los detalles del negocio a cada persona. En tus propias palabras, díles a tus Clientes que este es un negocio cuya base son los referidos, y díles que cuando alguien les pregunte sobre su nuevo estilo de vida saludable, pueden ganar cupones de productos y bonos (para los Asociados) por recomendarlos a Isagenix ¡Si muestran interés en saber más, explica cómo funciona el Plan de Compensación Isagenix mediante el uso de herramientas como Tú Compartes, Ellos comparten, Repite™!

Si los Clientes tienen una experiencia positiva, querrán compartirla. No creemos en simplemente "conseguir" personas. Los productos Isagenix ofrecen experiencias positivas, nosotros simplemente queremos recompensarte por compartir tu entusiasmo.

¿NECESITAS MÁS INFORMACIÓN?

Ve los videos del Plan de Compensación en la pestaña "Herramientas" en Co.NegociosIsagenix.com.

NOTAS:

PLAN DE COMPENSACIÓN DE EQUIPO ISAGENIX Y PROMOCIONES

EJEMPLO: TÚ COMPARTES, ELLOS COMPARTEN, REPITE™

Introducción:

(Nombre) ¿Quiénes serían 2 personas que tú conoces a las que les gustaría usar los productos Isagenix?
(Deja que respondan)

La razón por la cual pregunto esto es que Isagenix no hace publicidad mediante los canales tradicionales; en cambio, recompensa a sus miembros por encontrar nuevos clientes. Así que, cuando ayudes a dos personas a vivir la experiencia Isagenix, puedes ganar incluso más de lo que invertiste. ¿Te gustaría saber cómo?

Lo primero que debes saber es que Isagenix reconoce algunos bonos en pesos colombianos (Bonos de Introducción de producto) de manera local cuando vendemos uno de nuestros sistemas en Colombia y otros bonos en dólares (Bonos de Avance de Rango), cuando compartimos esta experiencia a más personas en Colombia o algún otro país donde Isagenix tiene presencia.

(Dibuja "Tú Compartes, Ellos comparten" mientras lo describes para ellos)

(Nombre) a manera de ejemplo, si (el amigo 1) comenzó con el Paquete Valor, te ganarías un Bono de Introducción de Producto (BIP) de COP \$95.000. Supongamos que (el amigo 2) también comienza con un Paquete Valor, te ganarías otro bono de COP \$95.000. La compañía es muy generosa, si inscribimos a dos o más nuevos clientes en una misma semana, de lunes a domingo, se puede duplicar nuestro bono de introducción de producto.

Entonces, suponiendo que (el amigo 1) y (el amigo 2) comienzan ordenando el Paquete Valor en la misma semana de comisión, Isagenix duplica el bono por (el amigo 1) a COP \$190.000 y el bono por (el amigo 2) a COP \$190.000. Así que ahora tienes en total COP \$380.000 por compartir Isagenix con dos nuevos clientes. A esto le llamamos **"Tú compartes"**. Al lograr esto, avanzarás al primer rango de liderazgo "Consultor", por tus primeros dos nuevos clientes y serás elegible para un Bono de Avance de Rango (BAR) adicional de US \$50*. Ahora puedes tener en total una ganancia aproximada de COP \$380.000 (BIP) y US \$50 (BAR). Excelente, ¿cierto?

Estarás de acuerdo (nombre) en que (el amigo 1) y (el amigo 2) también desearían ganarse los bonos que tú te ganaste, ¿de acuerdo? (Deja que respondan)

¡Fabuloso! Así que vamos a ayudar al (amigo 1) y al (amigo 2) a inscribir cada uno un par de nuevos clientes que, vamos a suponer, también comienzan con un Paquete Valor. A esto le llamamos **"Ellos comparten"**.

Si tú ayudas al (amigo 1) a compartir con sus dos nuevos clientes, te ganarás un bono de US \$100*. Lo mismo sucede con (el amigo 2), si comparte y consigue que dos de sus clientes se unan a la experiencia Isagenix, te ganarías otro bono de US \$100*. Son US \$200* adicionales por ayudar al (amigo 1) y al (amigo 2) a compartir con dos de sus amistades. Isagenix te paga hasta 20 consultores nuevos desarrollados personalmente.

(Nombre), al lograr esto, icasi has cubierto el precio total de tu Paquete Valor! Pero esto se pone mejor. Si haces esto dentro de los 60 días de haberte convertido en asociado, la compañía te paga un bono adicional (BAR) de US \$250*, para sumar un gran total aproximado* de hasta COP \$380.000 (BIP) y US \$500 (BAR).

(Nombre), ¿Cuántos miembros lograste PERSONALMENTE que comenzaran con los productos? (Deja que respondan)

¿Y cuántos clientes lograron ellos personalmente que comenzaran con los productos? (Deja que respondan)

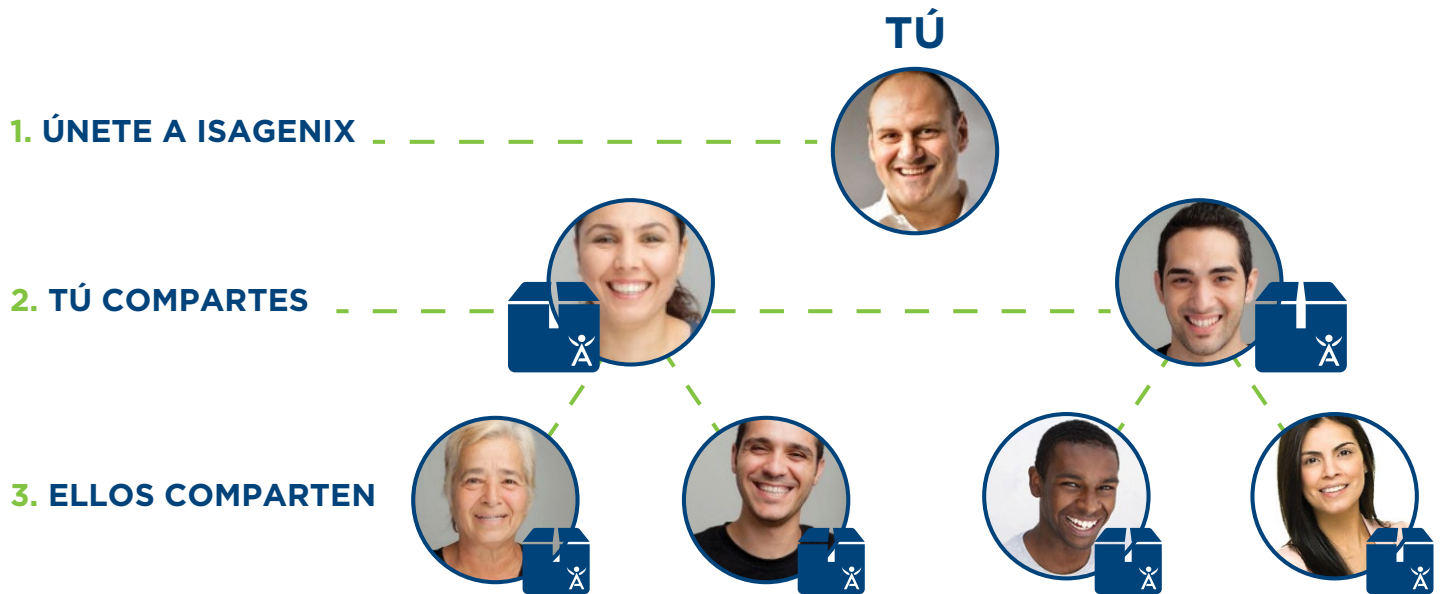
Pudiste haber ganado un total aproximado de COP \$1.808.500, en el momento en que sumas los valores calculados en pesos y dólares de nuestro Plan de Compensación Isagenix. Has ganado lo suficiente para comprar tu Paquete Valor y para pagar tus productos del segundo mes. Tan sencillo como eso.

Solo con fines ilustrativos. Las cantidades que se muestran aquí reflejan el ingreso máximo posible suponiendo que se cumplan todas las condiciones que no son predicciones o garantías. Isagenix no garantiza ingresos por ninguna cantidad. Para obtener más detalles, consulta el Plan de Compensación del Equipo Isagenix. Los Bonos Introducción de Producto están sujetos a cambios.

*Los montos reflejados en dólares son pagados de acuerdo al monto establecido en la Política de Cambio de Divisas, para este ejemplo la tasa de cambio usada es de COP \$2.857 por dólar. Si quieres obtener más información sobre esta Política, por favor dirígete a tu Oficina Virtual, "sección recursos/conformidad".

PLAN DE COMPENSACIÓN DE EQUIPO ISAGENIX Y PROMOCIONES

PON EN PRÁCTICA **TÚ COMPARTES, ELLOS COMPARTEN, REPITE™**



PRACTICA AQUÍ

PREPÁRATE PARA PONERTE EN ACCIÓN MASIVA

COMPLETA LOS PUNTOS DE ESTA LISTA DE VERIFICACIÓN PARA OPTIMIZAR TU PLAN DE ACCIÓN DE 90 DÍAS.

- Crea el mural con tu visión (página 4)
- Llena tu caja de herramientas ¿Qué productos y herramientas necesitas para tener éxito en tu Plan de Acción de 90 Días?
- Haz un pedido de muestras. Es fácil compartir IsaShake, IsaBar, AMPED Hydrate y Snacks, entre otros.
- Ordena tu siguiente sistema o paquete.
- Establece (o actualiza) la forma en que manejas tus contactos.
- Visita tu Oficina Virtual del Asociado y en la sección recursos encuentra herramientas útiles para tu negocio.
- Visita Co.Negociosagenix.com para buscar, marcar como favorito y descargar tus herramientas digitales preferidas.
- Conoce bien tu Oficina Virtual.
- Familiarízate con tu sitio web personal de Isagenix (página replicada).
- Asegúrate de saber cómo ayudar a alguien a unirse, hacer pedidos de productos, y presta atención al progreso del crecimiento de tu negocio.
- Añade los eventos a los que te has comprometido asistir en los próximos 90 días a los calendarios de las páginas siguientes, asegúrate de incluir:
 - Reuniones/Presentaciones en casa (Organizadas por ti o por un miembro de tu equipo).
 - Eventos locales (Como los Súper Sábado y Expo BE).
 - Los 3 grandes Eventos de Isagenix.
 - Conferencias de capacitación al equipo (Ej. Webinar).

DESARROLLA TU PLAN DE ACTIVIDADES

Tres cambios que estoy haciendo para comenzar a alcanzar mis objetivos: Páginas 2 y 3

1.
2.
3.

Los 3 objetivos principales de los próximos 90 días:

1.
2.
3.

¿Cuál es tu rango actual?

¿Cuál es el objetivo general (rango) que deseas alcanzar al finalizar este Plan de Acción de 90 Días?

COMPROMÉTETE Y NUNCA TE RINDAS

Voy a dedicar horas a la semana/día para construir mi negocio en los próximos 90 días.

Voy a compartir Isagenix con personas cada semana.

Haré lo siguiente para alcanzar mis objetivos:

- Ayudaré a nuevos Miembros a comenzar con Isagenix a más tardar el (fecha)
- Desarrollaré personalmente líderes en mi equipo:
 - Consultores
 - Consultores Junior
 - Consultores Senior
 - Ejecutivos:
a más tardar el (fecha)
- Aumentaré la retención de los Miembros que tengo ayudando a personas a completar un Reto IsaBody®.
- Tendré una orden de compra promedio de VN por cliente.

Firma:

Toma una foto de esta página y envíala a tu Equipo de apoyo para que te ayuden a mantener tus compromisos.

“ Hay quienes sueñan con el éxito, y hay otros que lo hacen realidad. ”

PLANEA TUS ACTIVIDADES, ENFÓCATE EN TU PLAN

¿Eres un constructor de negocio de tiempo completo o de medio tiempo? De cualquier forma, establece tu agenda y sé consciente de tu tiempo.

- ¿Cuántas horas a la semana le dedicarás a tu negocio independiente?

- ¿Qué horario queda estrictamente reservado para asuntos personales o la familia?

DOS CONSEJOS PARA MAXIMIZAR TU AGENDA

1. Programa una hora de poder para realizar lo siguiente:

- Completar una actividad que apoye tu Reto IsaBody.
- Añadir a tres personas nuevas en tu lista de contactos.
- Enviar cinco mensajes de texto a personas de tu lista de contactos.
- Programar dos citas de seguimiento para la semana siguiente.
- Invitar a tres personas a una reunión en casa, evento o llamada de formación.
- Publicar un video o imagen bien elaborados en las redes sociales para crear interés.

2. Programa 15 minutos de enfoque para concluir estas tareas

- Enviar cinco mensajes de texto.
- Hacer una llamada de seguimiento.
- Programar una llamada en conferencia.
- Publicar un video o imagen en las redes sociales para crear interés.

“Veinte años de experiencia en esta profesión me han enseñado los dos componentes clave para lograr el éxito: administrar el tiempo y la importancia de mantener el enfoque en acciones dirigidas a producir ingresos.” – Kathy Coover



EJEMPLO DE AGENDA

HOY ES

DÍA: *Lunes*

FECHA:

OBJETIVO:

LISTA DE TAREAS

- Registrarse para Evento de Celebración
- Programar las llamadas de seguimiento de la semana
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

HORARIO

6:00 a. m.		
6:30 a. m.	<i>Reto Isabody - actividad diaria</i>	
7:00 a. m.		
7:30 a. m.	<i>Publicación en Facebook</i>	
8:00 a. m.		
8:30 a. m.		
9:00 a. m.		
9:30 a. m.	PROGRAMACIÓN DE ACTIVIDADES	
10:00 a. m.		
10:30 a. m.		
11:00 a. m.		
11:30 a. m.		
12:00 p. m.	<i>Realiza 15 minutos de enfoque</i>	15 min. de enfoque
12:30 p. m.		
1:00 p. m.		
1:30 p. m.		
2:00 p. m.		
2:30 p. m.	PROGRAMACIÓN DE ACTIVIDADES	
3:00 p. m.		
3:30 p. m.		
4:00 p. m.		
4:30 p. m.		
5:00 p. m.		
5:30 p. m.	<i>Conectar (Llamadas, enviar gente a Co.NegocioIsagenix.com, llamadas en conferencia, etc.)</i>	Hora de poder
6:00 p. m.	<i>Presentación de Isagenix (Reuniones de Presentación, por teléfono, llamadas Zoom, etc.)</i>	
6:30 p. m.	<i>Cena con la familia</i>	
7:00 p. m.	<i>Publicación en Facebook</i>	
7:30 p. m.		
8:00 p. m.	<i>Capacitación (Enseñar y entrenar a consumidores de productos, enviar correos electrónicos de bienvenida.</i>	
8:30 p. m.	<i>Llamadas de equipo, formación en desarrollo personal, etc.)</i>	
9:00 p. m.		
9:30 p. m.		
10:00 p. m.		
10:30 p. m.		
11:00 p. m.		
11:30 p. m.		
12:00 a. m.		

ESTABLECE UNA AGENDA

HOY ES

DÍA:

FECHA:

OBJETIVO:

HORARIO

6:00 a. m.

6:30 a. m.

7:00 a. m.

7:30 a. m.

8:00 a. m.

8:30 a. m.

9:00 a. m.

9:30 a. m.

10:00 a. m.

10:30 a. m.

11:00 a. m.

11:30 a. m.

12:00 p. m.

12:30 p. m.

1:00 p. m.

1:30 p. m.

2:00 p. m.

2:30 p. m.

3:00 p. m.

3:30 p. m.

4:00 p. m.

4:30 p. m.

5:00 p. m.

5:30 p. m.

6:00 p. m.

6:30 p. m.

7:00 p. m.

7:30 p. m.

8:00 p. m.

8:30 p. m.

9:00 p. m.

9:30 p. m.

10:00 p. m.

10:30 p. m.

11:00 p. m.

11:30 p. m.

12:00 a. m.

LISTA DE TAREAS

EJEMPLO DE SEMANA

Actividades diarias	META SEMANAL	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo	TOTAL SEMANAL
Actividad para logro de mi Reto IsaBody	4	1	0	0	1	1	1	1	4
Inscribir a nuevos miembros del equipo en el Reto IsaBody	10	2	0	1	4	3	5	0	15
Contactos iniciales	21	5	2	5	4	7	0	2	25
Citas o reuniones de presentación / reuniones en casa	14	2	2	2	2	2	1	-	11
Seguimientos (mensajes de texto / llamadas telefónicas)	14	2	1	0	3	2	2	-	10
Llamadas en conferencia	7	1	2	1	1	1	1	-	7
Referencias	7	1	1	1	0	2	1	-	6
Agregar nuevos contactos a la lista	21	3	2	2	4	3	1	2	17
Horario de capacitación de negocios y/o productos	14:00 h	2 h	2 h	2 h	2 h	2 h	2 h	2 h	14 h
Horario de desarrollo personal	30 min/día	30 min	30 min	30 min	30 min	30 min	30 min	-	3 h
Publicaciones en redes sociales	3	1		1		1			3
Agradecimientos a clientes / reconocimientos a miembros del equipo	5	1		1		1	2		5
Otra: _____									
Nuevos miembros (inscripciones)	5	1		1		1	2		5
Avances de rango del equipo	6	2	1	1	1	1			6
Enfoque / meta de la semana:	<i>Mantén tu compromiso con el Reto IsaBody</i>								
Gratitud semanal:	<i>Mis hijos</i>								
Lecciones aprendidas esta semana:	<i>Al ayudar a los demás, me ayudo a mí mismo.</i>								

SEMANA _____

Haz fotocopias de esta página para realizar seguimiento a tus actividades de cada semana.

Actividades diarias	META SEMANAL	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes	Sábado	Domingo	TOTAL SEMANAL
Actividad para logro de mi Reto IsaBody									
Inscribir a nuevos miembros del equipo en el Reto IsaBody									
Contactos iniciales									
Citas o reuniones de presentación / reuniones en casa									
Seguimientos (mensajes de texto / llamadas telefónicas)									
Llamadas en conferencia									
Referencias									
Agregar nuevos contactos a la lista									
Horario de capacitación de negocios y/o productos									
Horario de desarrollo personal									
Publicaciones en redes sociales									
Agradecimientos a clientes / reconocimientos a miembros del equipo									
Otra: _____									
Nuevos miembros (inscripciones)									
Avances de rango del equipo									
Enfoque / meta de la semana:									
Gratitud semanal:									
Lecciones aprendidas esta semana:									

ACCIÓN

ASISTE A LOS 3 GRANDES EVENTOS DE ISAGENIX

Los 3 Grandes Eventos de Isagenix son los tres eventos más esperados de la compañía durante el año. Cada evento te ofrece una capacitación única, diseñada para darte la información necesaria para desarrollar credibilidad en las soluciones Isagenix, la venta directa y en ti mismo, así como experimentar nuestra increíble cultura.

Escribe un **SÍ** en cada renglón de los eventos a los que te comprometes:

- **New Year Kick Off** - El NYKO ofrece capacitación para negocios de los líderes más prominentes, desarrollo de planes de acción de 90 días, entrega de reconocimientos, y nuevas herramientas y productos.
- **Celebración** - Este evento emblemático, te conectará con la esencia de la cultura Isagenix, podrás impulsar tu negocio desde lo que nos mueve, partiendo de los valores que determinan nuestra visión de Transformar Vidas ¡Celebremos juntos nuestro éxito!
- **Universidad Isagenix (IsaU)** - IsaU es tu oportunidad de experimentar la cultura de Isagenix en un ambiente más personal. Aprende sobre los productos de calidad absoluta, así como las estrategias que te ayudarán a hacer crecer tu negocio.

CONSULTA NUESTROS EVENTOS ISAGENIX EN EL 2018

Ingresa a la Sección Eventos de Facebook, Instagram y de nuestro Blog (www.IsagenixColombia.com) y entérate de todo lo que tenemos preparado para ti.



“ Nuestros líderes saben que mientras más personas lleven al evento de Celebración, más rápido se desarrollará su negocio y tendrán un impacto positivo en las vidas de más personas. ” - Susan Sly

ESTIMADO(A) AMIGO(A):

¡Nos complace mucho que quieras saber más de Isagenix, sus productos y sus oportunidades para cambiar vidas!

Durante el tiempo que estés en Isagenix, vas a escuchar varios testimonios, afirmaciones y referencias a experiencias extraordinarias con los productos, resultados de pérdida de peso y ganancias de Asociados independientes. Si bien queremos reconocer y celebrar a cada uno por sus triunfos y resultados, cualesquiera que sean, también queremos evitar que se generen expectativas no razonables con respecto al éxito que tú y otras personas puedan tener. Queremos que recibas los datos precisos para tomar decisiones fundamentadas acerca del uso de los productos, y para participar en la oportunidad de generar ingresos.

Te recomendamos examinar detenidamente la siguiente información y que te familiarices con ella; está diseñada para aclarar y poder evaluar las afirmaciones relacionadas con productos y ganancias. Te invitamos también a revisar y familiarizarte con la información clave sobre la Membresía Isagenix que se encuentra en este cuadernillo y en línea en IngresosIsagenix.com. Si tienes alguna pregunta, ponte en contacto con el equipo del departamento de Conformidad de Isagenix en Compliance@IsagenixCorp.com o llamando al 877-877-8111.

DECLARACIONES SOBRE LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIO E INGRESOS

Isagenix ofrece un novedoso Plan de Compensación destinado a recompensar a los Asociados por la venta de productos. Si bien ciertos Asociados tienen ingresos substanciales, la mayoría de las personas que se unen a Isagenix son básicamente consumidores de productos que nunca generan ingresos. Siempre que escuches afirmaciones acerca de las oportunidades de negocios o de los ingresos de un asociado independiente, ten en cuenta lo siguiente:

- Los niveles de ingreso de los asociados independientes de Isagenix que se presentan en este evento, superan los resultados promedio que han logrado todos los asociados de Isagenix durante el mismo período y no se deben considerar como típicos ni promedio. Las historias de éxito que compartimos, incluidos los reconocimientos por el logro de ingresos significativos, la capacidad de renunciar a un trabajo o las afirmaciones de mejores estilos de vida, pretenden solamente mostrar lo que es posible con la oportunidad de negocio de Isagenix, pero estos resultados no son los típicos ni están garantizados. Los ingresos dependen de muchos factores, como las habilidades para vender y hacer negocios del Asociado, su ambición personal y sus actividades, el tiempo invertido y el ámbito de influencia. Isagenix no puede garantizar ningún nivel particular de ingresos. Incluso aquellos Asociados que invierten una gran cantidad de tiempo y esfuerzo podrían no lograr ingresos significativos.
- Un Millonario Isagenix es aquel Asociado Independiente al que Isagenix ha pagado un total bruto de US \$1 millón o más desde su inscripción con Isagenix.
- Todas las afirmaciones sobre los ingresos reflejan cantidades totales que no incluyen deducciones por gastos relacionados con ir en busca de la oportunidad de negocios. Los Asociados son responsables de sus gastos de negocios, los cuales pueden variar considerablemente.

LA INTEGRIDAD CUENTA PARA MÍ



EL RETO ISABODY

Un reto transformador de 16 semanas disponible únicamente para Asociados Independientes de Isagenix. “Porque creemos que las transformaciones son para todos”, premiamos a todos aquellos que concluyen con éxito su Reto IsaBody® con un Bono de COP\$500,000 en productos Isagenix, un certificado de finalización y una camiseta IsaBody. Y la mejor parte es que... ¡Todo aquel que termine el Reto IsaBody también tiene la oportunidad de participar posteriormente por ganar hasta COP\$15,000,000, premios y viajes!

Consulta las bases, términos y condiciones de participación en tu Oficina Virtual. Regístrate en tu Oficina Virtual.

START

START

Un equipo apasionado, en crecimiento, de jóvenes de 18 a 35 años que quieren llevar una vida extraordinaria y ayudar a otras personas a hacer lo mismo. Únete a nuestra comunidad y aprende cómo tomar control de tu vida, tu salud, tus sueños y tus contribuciones.

Infórmate más en STARTYourLife.com*

INFORMACIÓN CLAVE ACERCA MEMBRESÍA ISAGENIX

<p>ACERCA DE LA MEMBRESÍA</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Como parte de tu inscripción debes adquirir tu membresía como Asociado Independiente Isagenix; esta te entrega la información que necesitas para dar inicio a tu negocio independiente. • Los Asociado Independiente Isagenix pueden comprar productos Isagenix a precios al por mayor, para su uso personal o de su familia; también tienen la oportunidad de obtener ganancias
<p>BENEFICIOS DEL ASOCIADO INDEPENDIENTE</p>	<p>LOS ASOCIADOS INDEPENDIENTES TIENEN LA OPORTUNIDAD DE PARTICIPAR EN EL PLAN DE COMPENSACIÓN ISAGENIX Y EN OTRAS PROMOCIONES. EN CUANTO A LA OPORTUNIDAD DE GENERAR GANANCIAS:</p> <ul style="list-style-type: none"> • No se requiere una inversión significativa en producto, herramientas de ventas u otros materiales, y puedes organizar tu tiempo, de acuerdo a tus prioridades personales. • Esto puede ser provechoso, pero al igual que cuando se emprende cualquier negocio que vale la pena, los resultados variarán dependiendo de varios factores, como tu habilidad, enfoque, aspectos demográficos, entre otros.
<p>¿CÓMO PUEDEN GANAR DINERO LOS ASOCIADOS INDEPENDIENTE?</p>	<p>LOS ASOCIADOS PUEDEN GANAR DINERO DE DISTINTAS FORMAS:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ganancias por ventas directas al público • Bonos de Introducción de Producto (basados en ventas de Sistemas o Paquetes de nuevos Asociados Independientes) • Bonos de Equipo, también conocidos como ciclos (basados en ventas repetitivas de otros Asociados Independientes) • Comisiones Ejecutivas (según se describe en el Plan de Compensación Isagenix) • Incentivos especiales y otras promociones (incluido el Bono de Avance de Rango) • Los Asociados Independientes no pueden obtener ganancias con solamente inscribir o patrocinar a nuevos Asociados Independientes. • Para más detalles, consulta el Plan de Compensación Isagenix.



Isagenix Colombia | Av. Cll. 26 No. 92 - 32 BTS 3 Of.402 | Bogotá, 110221
Tels: Bogotá: (1) 7452478 | Línea Nacional: 01 8000 180472

 Isagenix.com  [IsagenixColombia](https://www.facebook.com/IsagenixColombia)  [Isagenixco](https://www.instagram.com/Isagenixco)  [Co.isafyi.com](https://www.Co.isafyi.com)  [IsagenixCol](https://www.youtube.com/IsagenixCol)

180101078
Plan de 90 días



180101078